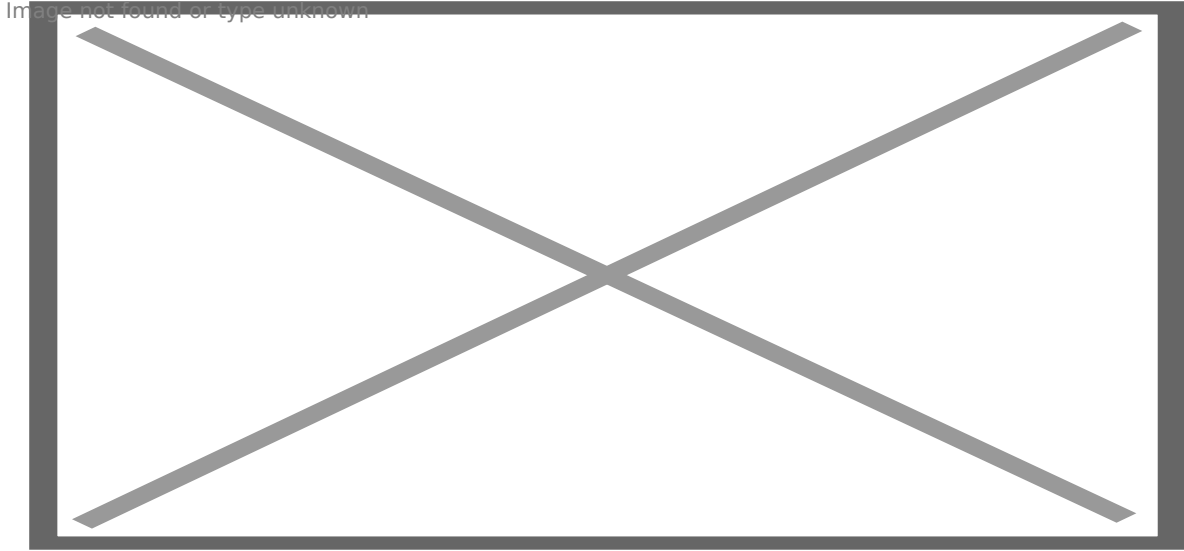


התקנת המערכת והתחילת הפעולה של המערכת, תהיה כפופה לתנאים שנקבעו בהסכם בין המשתמש למתן השירותים, ובהתאם לתנאים אלה, המשתמש מתחייב לשלם למתן השירותים תשלום מסוים (ראה 1).



2.11. תנאים כלליים להסדרת יחסי הגומלין בין המשתמש למתן השירותים

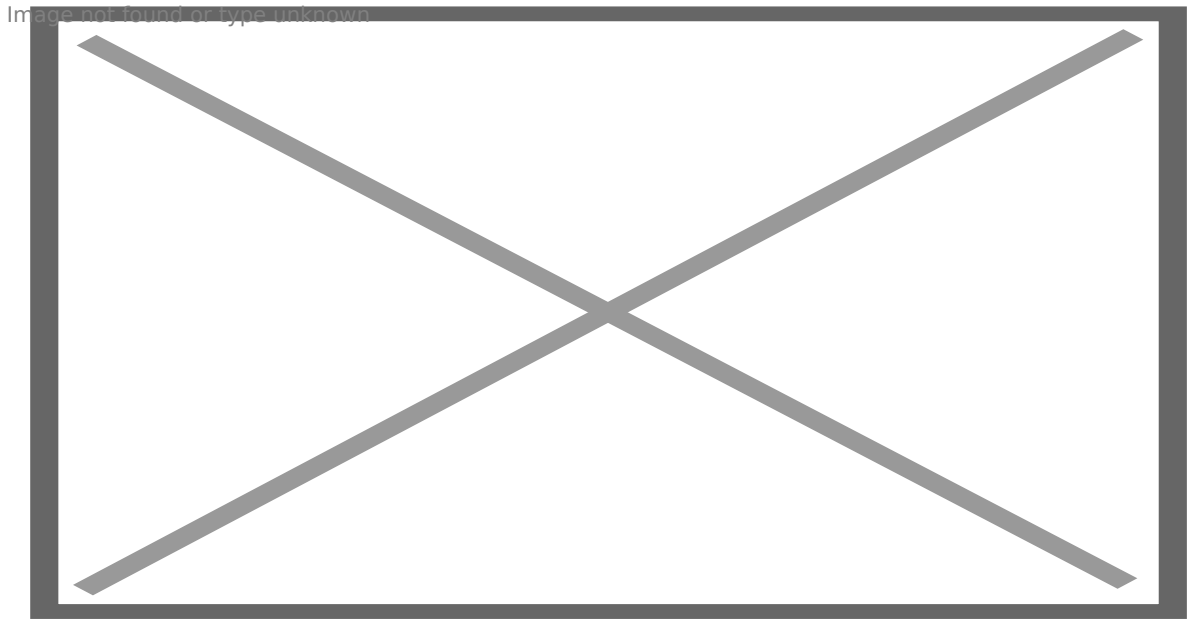
התקנת המערכת והתחילת הפעולה של המערכת, תהיה כפופה לתנאים שנקבעו בהסכם בין המשתמש למתן השירותים, ובהתאם לתנאים אלה, המשתמש מתחייב לשלם למתן השירותים תשלום מסוים (ראה 1).

התקנת המערכת והתחילת הפעולה של המערכת, תהיה כפופה לתנאים שנקבעו בהסכם בין המשתמש למתן השירותים, ובהתאם לתנאים אלה, המשתמש מתחייב לשלם למתן השירותים תשלום מסוים (ראה 1).

התקנת המערכת והתחילת הפעולה של המערכת, תהיה כפופה לתנאים שנקבעו בהסכם בין המשתמש למתן השירותים, ובהתאם לתנאים אלה, המשתמש מתחייב לשלם למתן השירותים תשלום מסוים (ראה 1).

התקנת המערכת והתחילת הפעולה של המערכת, תהיה כפופה לתנאים שנקבעו בהסכם בין המשתמש למתן השירותים, ובהתאם לתנאים אלה, המשתמש מתחייב לשלם למתן השירותים תשלום מסוים (ראה 1).

התקנת מערכת ההגנה האנטי-טורפדו של הצי הבריטי, שהייתה אחת מההישגים המרכזיים של המלחמה. המערכת, שפותחה על ידי המדען הבריטי רוברט פולטון, הייתה מערכת הגנה אוטומטית שהייתה מסוגלת לזהות טורפדות ולהגן על הספינות. המערכת הייתה אחת מההישגים המרכזיים של המלחמה, והיא הייתה אחת מההישגים המרכזיים של המלחמה.



2.2. המערכת ההגנה האנטי-טורפדו של הצי הבריטי. המערכת, שפותחה על ידי המדען הבריטי רוברט פולטון, הייתה מערכת הגנה אוטומטית שהייתה מסוגלת לזהות טורפדות ולהגן על הספינות.

המערכת הייתה אחת מההישגים המרכזיים של המלחמה, והיא הייתה אחת מההישגים המרכזיים של המלחמה.

המערכת הייתה אחת מההישגים המרכזיים של המלחמה, והיא הייתה אחת מההישגים המרכזיים של המלחמה.

????? ?????????????? ?????????? ?????????? ?????????? ?????????? ?????????????????????? ??????????????????

?????

????????????????? ?????

????????? ??????????????
?????????

????????????????? ? ?????????????????? ?????????????????? ?
????????????????? ?????????????????? ? ??????????????????

????????????????? ?????????????

?????????????????????
????????????

????????????????? ?????????????????? ?????????????????? ?
????????????????????????? ? ??????????????????

????????????????? ? ?????????????

????????????????????????? ?????????????????????? ? ??????????
?????????

????????????????? ? ?????????????

????????????????? ?????????????????? ? ??????
????????????????? ?????????????????????????? ??????????????????

????????????????? ??????????????
????????????????????????????? ??????

????????????????? ?????????????????????????? ?????????????
????????????????????????????? ??????????????????????

????????????????? ? ?????????????

????????????????? ?????????????????????? ??????????????????
????????????????? ? ?????????????????????? ?????????????????????? ?
????????????????? ?????????????????????? ? ??????????????????
????????????????????????????? ??????????????????????

????????????????? ? ?????????????

?????????????????????

????????????????? ?????????????????????? ?????????????
????????????????? ??????????????????, ?????????????????? ? ?
????????????????? ?????????????????????? ? ?????????????
????????????????? ?????????????????? (????????????????????
????????????)

????????????????? ? ?????????????

????????????????? ?????????????????? ? ??????????????????????
????????????????? ?????????????????? ??????????????????????????
????????????????? ? ?????????????????? ?????????????????? ?
???????????? (?????????????????) ? ??????????????????

????????????????? ? ?????????????

התוצאות של החישובים האלו הן: $NPV = 1000000 \times 0.9091 - 1000000 = 0$.

התוצאה $NPV = 0$ מצביעה על כך שהשקעה היא בעלת ערך נטו של אפס, כלומר היא שווה בדיוק למחיר שלה. אם $NPV > 0$, המשקיע ירוויח, ואם $NPV < 0$, המשקיע יפסיד. לכן, החברה צריכה לקבל את ההצעה, מכיוון ש- $NPV > 0$.

בנוסף, ניתן לחשב את IRR של ההצעה. IRR הוא שיעור הריבית שבו $NPV = 0$. במקרה זה, $IRR = 10\%$. כלומר, החברה צריכה לקבל את ההצעה אם שיעור הריבית הריאלי נמוך מ- 10% .

אם נניח ששיעור הריבית הריאלי הוא 12% , נחשב את NPV של ההצעה:

$NPV = 1000000 \times 0.8929 - 1000000 = -107100$. מכיוון ש- $NPV < 0$, החברה צריכה לדחות את ההצעה.

השיעור IRR של ההצעה הוא 10% , כלומר:

- שיעור הריבית הריאלי צריך להיות נמוך מ- 10% כדי לקבל את ההצעה.

- שיעור הריבית הריאלי צריך להיות גבוה מ- 10% כדי לדחות את ההצעה.

החברה צריכה לקבל את ההצעה אם שיעור הריבית הריאלי נמוך מ- 10% . אם שיעור הריבית הריאלי גבוה מ- 10% , החברה צריכה לדחות את ההצעה. לכן, החברה צריכה לקבל את ההצעה.

החברה צריכה לקבל את ההצעה אם שיעור הריבית הריאלי נמוך מ- 10% .

- שיעור הריבית הריאלי צריך להיות נמוך מ- 10% ;

- שיעור הריבית הריאלי צריך להיות גבוה מ- 10% (שיעור הריבית הריאלי);

- שיעור הריבית הריאלי צריך להיות נמוך מ- 10% (שיעור הריבית הריאלי);

- שיעור הריבית הריאלי צריך להיות גבוה מ- 10% ;

